

Вучэбна-кансультацыйнае ўнітарнае прадпрыемства
БЕЛАРУСКАЙ
ГАНДЛЁВА-ПРАМЫСЛОВАЙ ПАЛАТЫ
«ЦЭНТР ДЗЕЛАВОЙ АДУКАЦЫ»

вул. Камуністычная, 11, офіс 211, 220029, г. Мінск
тэл.: +375 17 237 42 36, факс: +375 17 290 72 59
e-mail: info@edubiz.by www.edubiz.by
Разліковы рахунак №BY03PJCB30120211681000000933
у ААТ «Прыорбанк» ЦБУ 111, БИК PJCBVY2X
УНП 190346196



Учебно-консультационное унитарное предприятие
БЕЛОРУССКОЙ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ
«ЦЕНТР ДЕЛОВОГО ОБРАЗОВАНИЯ»

ул. Коммунистическая, 11, офис 211, 220029, г. Минск
тел.: +375 17 237 42 36, факс: +375 17 290 72 59
e-mail: info@edubiz.by www.edubiz.by
Расчетный счет №BY03PJCB30120211681000000933
в ОАО «Приорбанк» ЦБУ 111, БИК PJCBVY2X
УНП 190346196

04.04.2025 № 01-06/69

Руководителям предприятий и
организаций, индивидуальным
предпринимателям

О повышении квалификации

Экспорт является одним из основных приоритетов развития экономики. Обеспечение безопасности экспортной деятельности напрямую связано с нейтрализацией вызовов, рисков и угроз в данной сфере. Изменение экспортно-импортного законодательства, использование международного арбитража, применение иностранного права к сделкам заставляет пересматривать и постоянно анализировать внешнеэкономическую деятельность предприятия.

Погрузиться в особенности правового регулирования экспорта, а также понять, что нужно учитывать при заключении внешнеторговых контрактов и ведении внешнеэкономических споров можно **с 26 по 30 мая 2025 года** в ходе освоения образовательной программы повышения квалификации **«Обеспечение безопасности экспортной деятельности»**, организованном учебно-консультационным унитарным предприятием Белорусской торгово-промышленной палаты **«ЦЕНТР ДЕЛОВОГО ОБРАЗОВАНИЯ»**.

Приглашаются руководители предприятий и собственники бизнеса, руководители и специалисты внешнеэкономических и юридических служб, иных подразделений, участвующих во внешнеэкономической деятельности.

Программа обучения (38 учебных часов):

1. Сущность и основные параметры современной системы международных отношений. Партнерство и конкуренция в современном мире. Новая геополитическая реальность, ее вызовы и возможности.
2. Основные риски (подводные камни) при осуществлении экспортной деятельности.
3. Проверка (скрининг) контрагента: бизнес-процесс и инструмент безопасности.
4. Способы снижения логистических рисков при поставке товаров

в зарубежные страны.

5. Страхование экспортных рисков: выгодная практика на конкретных кейсах.

6. Минимизация финансовых и валютных рисков: как не нарушать валютное законодательство и не работать в убыток.

7. Устранение факторов, влияющих на образование дебиторской задолженности.

8. Защита интересов: что необходимо знать о форс-мажоре, условия экспортного контракта, которые нуждаются в особом внимании

9. Как правильно охранять свой экспортный бренд. Исследование на патентную чистоту как один из этапов защиты своего экспортного бренда.

10. Практические аспекты составления экспортного контракта: что особенно необходимо знать о международном арбитраже и исполнении судебных решений на территории иностранных государств.

11. Риски рассмотрения споров в иностранных арбитражных (судебных) органах: на что обратить внимание при составлении арбитражных оговорок.

12. Особенности кросс-культурных коммуникаций с иностранными контрагентами: что необходимо учитывать в деловом общении.

Повышение квалификации проводится на платной основе в очной (дневной) форме получения образования.

Стоимость обучения одного слушателя составляет 990,00 белорусских рублей, НДС не взимается.

По итогам обучения выдается свидетельство о повышении квалификации государственного образца.

Место проведения занятий: г. Минск, ул. Коммунистическая, 11.

По вопросам обучения обращаться:

Жарикова Елена Геннадьевна, методист

+375 17 290 72 59,

+375 29 118 08 70

edu5@edubiz.by,

alena@cdo.by.

Директор

Е.И.Хорошевская